



Gold Project and Portfolio Management
Gold Collaboration and Content
Silver Small and Midmarket Cloud Solutions

Grobman & Schwarz ist als Microsoft Gold Partner auf Projekt- und Prozessmanagement mit Microsoft Technologien spezialisiert. Aufgrund der langjährigen Implementierungserfahrung von Softwarelösungen ist G&S der Partner, um in einer komplexer werdenden Welt stets den Überblick zu behalten. Unsere Spezialisierung auf Portfolio-, Programm- und Projektmanagement und die Abdeckung aller relevanten Fähigkeiten stellen eine kompetente Begleitung unserer Kunden sicher.

Das hohe Dienstleistungsniveau wird durch ausgezeichnete ausgebildete Mitarbeiter mit langjähriger Beratungs- und Produkterfahrung, sowie entsprechenden Zertifizierungen sichergestellt.

Zur Verstärkung unseres Teams am **Standort München** suchen wir ab sofort eine/-n

Head of Sales (m/w) für Lösungen im Projekt- und Prozessmanagement

Wir wachsen - wachsen Sie mit! Entscheiden Sie sich für eine Karriere bei G&S - wo Sie wirklich etwas bewegen können. Hier finden Sie die besten Voraussetzungen, Ihre Fähigkeiten weiter auszubauen und Ihre Karriere voranzutreiben.

Ihre Vorteile

- Unternehmerischer Freiraum, um viel zu bewegen
- Möglichkeit zum Einstieg in die Geschäftsleitung
- Wettbewerbsfähige Vergütung, sowie attraktives Incentivierungsmodell über Unternehmensanteile
- Zusammenarbeit in einem internationalen, offenen und hochmotivierten Team
- Eine Unternehmenskultur, die durch Wachstum, Offenheit und Innovation gekennzeichnet ist
- Attraktive Home-Office-Regelung, regelmäßige Teamevents, Aufenthaltsraum mit Konsolen und ausgestatteter Bar

Ihre neue Herausforderung

- Managen von strategischen Accounts und Neu-Kunden-Akquise im Bereich B2B IT Lösungen bei Großkunden (DAX, MDAX, SDAX, TecDAX) sowie im gehobenen Mittelstand
- Identifizieren, Überzeugen und Binden Ihrer Ansprechpartner auf Entscheidungsebene
- Weiterentwickeln von Vertriebsideen und -konzepten
- Auf-, Ausbau und Führen eines Teams und Weiterentwickeln der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter

Ihr Profil

- Mehrjährige Projektleitungs- und Vertriebserfahrung im Bereich B2B IT Lösungen
- Erfahrungen im Bereich Großkunden
- Erfahrungen im Microsoft Lösungsumfeld (insbesondere MS Project und SharePoint) von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, aufgeschlossene und offene Persönlichkeit
- Hohe Eigenmotivation, eine kunden- wie ergebnisorientierte Arbeitsweise und viel Freude am Erfolg
- Reisebereitschaft (ca. 2-3 Tage / Woche)

Wir bieten Ihnen die Mitarbeit in einem erfolgreichen, aufstrebenden Team und freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre elektronischen und vollständigen Bewerbungsunterlagen an Frau Claudia Gebauer (personal@grobmanschwarz.de). Bei weiteren Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.